

# VisionLoyalty til Microsoft Dynamics NAV

## Key Features

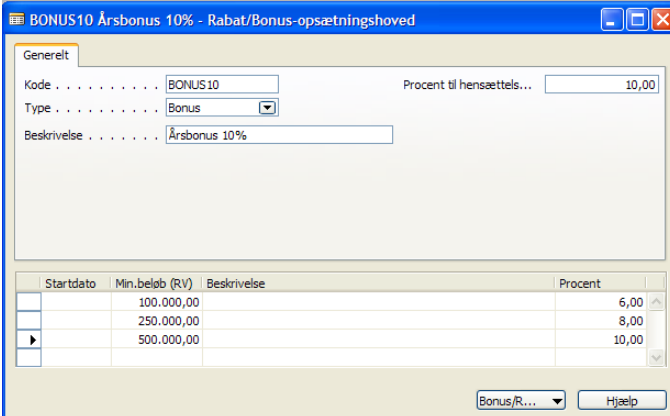
- Opsæt specifikke bonus og rabatordninger på kunde eller koncernniveau.
- Startdato eller beløbsstørrelse for udløsning af rabat/bonus opsættes individuelt
- Rabat/bonus beregnes og hensættes automatisk ved bogføring
- Mulighed for genberegning af bonusser og rabatter – også på allerede bogførte dokumenter
- VisionLoyalty er som standard tilgængelig for Microsoft Dynamics NAV 4.00 og nyere versioner.

## Administration af rabatter og bonusser på debitorer i Microsoft Dynamics NAV

Med **VisionLoyalty** får du mulighed for at opsætte individuelle bonus og rabatter på dine debitorer. Rabatten/bonusen beregnes og hensættes automatisk ved bogføring af salgsdokumentet. Rabattypen er et tillæg til de standardrabatter, som allerede findes i Microsoft Dynamics NAV.

### Så let er det!

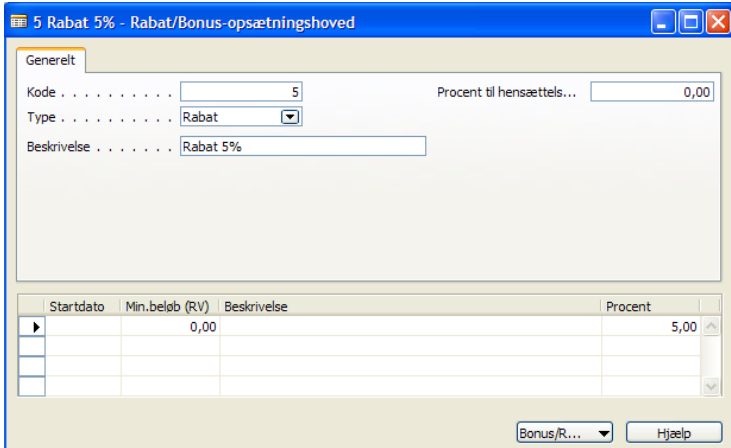
Størrelsen på den ønskede rabat eller bonus indsættes sammen med en beskrivelse af hensættelsen. Det angivne beløb hensættes i forbindelse med bogføring af salgsdokumenter.



The screenshot shows the 'Rabat/Bonus-opsætningshoved' window for 'BONUS10 Årsbonus 10%'. The 'Generelt' tab is active. The 'Kode' field contains 'BONUS10', 'Type' is 'Bonus', and 'Beskrivelse' is 'Årsbonus 10%'. The 'Procent til hensættels...' field is set to '10,00'. Below the form is a table with columns: Startdato, Min.beløb (RV), Beskrivelse, and Procent.

Startdato	Min.beløb (RV)	Beskrivelse	Procent
	100.000,00		6,00
	250.000,00		8,00
	500.000,00		10,00

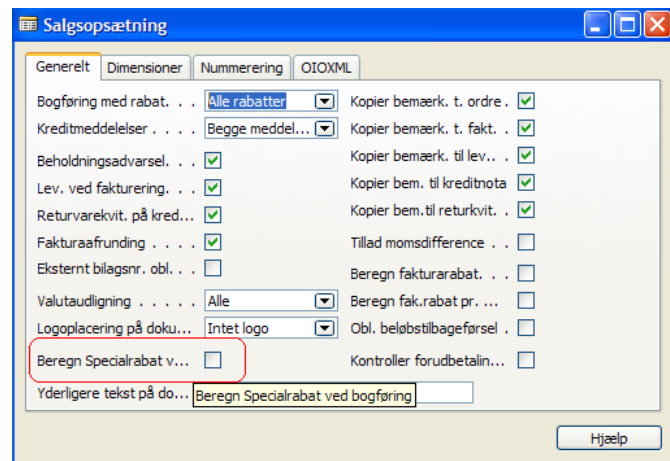
Der angives en startdato for ydelsen af rabatten/bonusen. Det kan ligeledes angives, om der skal ydes rabat/bonus fra et bestemt beløb, hvilket angives i feltet *Min. beløb (RV)*.



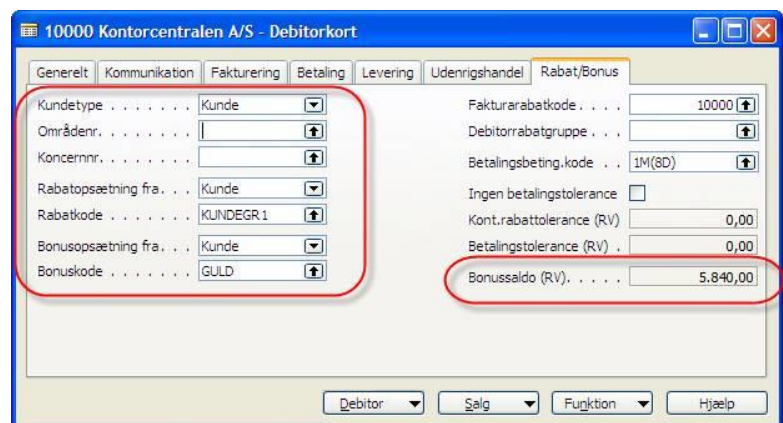
The screenshot shows the 'Rabat/Bonus-opsætningshoved' window for '5 Rabat 5%'. The 'Generelt' tab is active. The 'Kode' field contains '5', 'Type' is 'Rabat', and 'Beskrivelse' is 'Rabat 5%'. The 'Procent til hensættels...' field is set to '0,00'. Below the form is a table with columns: Startdato, Min.beløb (RV), Beskrivelse, and Procent.

Startdato	Min.beløb (RV)	Beskrivelse	Procent
	0,00		5,00

I **salgsopsætningen** er der tilføjet et nyt felt til beregning og hensættelse af rabat/bonus i forbindelse med bogføring af salgsdokumenter. Beregning og hensættelse foretages automatisk, når feltet *Beregn* er valgt.



På **debitorkortet** angives kundetypen på fanebladet Rabat/Bonus. Der kan vælges kunde eller koncern, ligesom der kan foretages beregninger inden for fx et bestemt produktområde eller et geografisk område. På fanebladet fremgår det endvidere, hvor meget bonus, der dags dato er hensat på kunden.



Bonussen afregnes let på en specifik kunde – eller på alle kunder på én gang. Der oprettes en kreditnota for hver debitor med bonusbeløbet. Når denne bogføres nulstilles posterne.

#### **Ændringer gennemføres uden besvær!**

Sker der ændringer undervejs i rabat- eller bonusordningen, er det muligt at foretage en genberegning – også på allerede bogførte dokumenter inden for den åbne regnskabsperiode. Enten på alle eller udvalgte dokumenter.